

※下記の表は直営店、FC店の実績です。

キーパーラボ 【2026年6月】		売上 金額(円)	前年 対比
	札幌店	13,110,328	94%
	白石店	13,333,187	97%
7か月	札幌インター店	5,786,746	-
11か月	宮の沢店	7,895,340	-
	手稲店	8,645,808	86%
6か月	釧路店	3,407,526	-
11か月	青森店	3,278,032	-
	弘前店	5,585,616	110%
11か月	盛岡店	3,985,954	-
3か月	仙台錦ヶ丘店	1,804,477	-
☆2年目	宮城野店	5,467,490	157%
	仙台長町店	6,669,170	93%
	泉インター店	6,574,994	106%
☆2年目	名取店	3,303,977	435%
	秋田南店	4,660,204	109%
	山形店	6,445,699	117%
	郡山店	9,312,231	92%
	新潟東店	5,467,206	99%
	新潟県庁前店	5,347,519	107%
	水戸内原店	11,285,430	100%
5か月	つくば店	6,372,422	-
	谷和原インター店	4,288,161	69%
	宇都宮店	7,916,315	108%
☆2年目	宇都宮鶴田店	7,223,277	141%
☆2年目	佐野店	3,613,772	101%
	小山店	10,553,300	145%
	前橋店	7,955,254	100%
5か月	高崎店	4,601,997	-
	伊勢崎店	8,439,866	94%
	大宮店	11,365,579	107%
	東大宮店	6,258,764	124%
	東浦和店	6,947,847	113%
	浦和美園店	8,863,437	111%
	上尾店	7,960,060	116%
	草加店	11,254,891	108%
	越谷店	7,032,107	99%
1か月	越谷レイクタウン店	6,702,738	-
	蕨店	10,521,305	107%
	新座店	9,692,922	106%
	三郷中央店	9,496,649	108%
	嵐山店	4,691,499	123%
	ちば古市場店	13,268,085	107%
	市川店	6,710,779	100%
	船橋店	9,600,622	98%
	松戸東店	2,648,513	73%
	松戸店	7,134,704	103%
	八柱店	5,103,762	118%
	野田店	6,041,253	95%
	佐倉店	10,410,007	118%
	柏店	6,200,255	96%
	市原店	10,303,399	105%
	千葉ニュータウン店	11,389,002	118%
☆2年目	有明店	10,859,305	100%
	品川店	8,196,929	105%
	世田谷店	13,083,442	102%
	用賀店	12,084,683	103%
	杉並店	11,522,802	99%
☆2年目	明治通り 尾久店	6,038,880	961%
	高島平店	10,547,167	100%
	足立店	10,633,586	68%
	葛飾店	12,807,511	107%
	八王子店	12,564,910	103%
	三鷹店	9,608,885	98%
	府中店	10,813,133	88%
	昭島店	6,072,764	102%
	小平店	10,694,871	93%
9か月	国分寺店	4,507,187	-
	福生店	5,780,115	104%
	武蔵村山店	5,706,361	102%
	横浜綱島店	6,633,734	76%
	トレッサ横浜店	16,137,829	127%
☆2年目	戸塚原宿店	5,938,903	97%
	横浜港南台店	10,767,212	127%
☆2年目	横浜あざみ野店	8,915,161	105%
	246玉川店	8,741,627	103%
	上溝店	8,418,094	99%
	相模原淵野辺店	12,484,817	107%
	湘南平塚店	8,488,646	101%
☆2年目	湘南台店	5,776,302	149%
	茅ヶ崎店	9,141,361	116%
	厚木店	9,485,238	87%
8か月	大和店	6,096,867	-
4か月	浜松店	6,820,902	-
☆2年目	藤枝店	4,708,156	125%
1か月	甲府店	2,576,604	-
8か月	長野 中御所店	3,527,066	-
☆2年目	松本筑摩店	5,128,523	327%
	岐阜店	5,578,910	117%
	岐阜正木店	5,642,215	127%

		売上 金額(円)	前年 対比	
☆2年目	大垣店	7,450,806	121%	
	各務原店	6,282,448	126%	
	可児店	8,529,920	126%	
	出来町店	7,134,124	106%	
	黒川店	5,369,475	170%	
	大須店	11,859,591	108%	
	石川橋店	8,762,181	109%	
☆2年目	中川店	8,613,264	97%	
	守山店	7,815,553	97%	
	鳴海店	6,468,279	102%	
	高針店	7,327,108	101%	
	野並店	6,052,068	114%	
	豊橋店	9,928,104	108%	
	岡崎店	8,706,082	108%	
☆2年目	一宮店	11,124,937	127%	
	半田店	7,862,214	117%	
	春日井店	10,658,473	106%	
	刈谷店	7,982,823	95%	
	豊田錦店	9,308,085	107%	
	豊田土橋店	5,611,808	110%	
	安城店	9,589,975	126%	
☆2年目	蒲郡店	8,154,448	157%	
	江南店	8,299,943	117%	
	小牧山店	8,069,116	102%	
	2か月 2か月	稲沢店	2,851,807	-
	太田川店	8,103,898	-	
	東海店	0	-	
	大府店	5,847,414	93%	
☆2年目	知立店	7,815,762	122%	
	師勝店	3,369,476	91%	
	西春店	5,889,101	130%	
	甚目寺店	6,962,362	142%	
	長久手店	8,687,066	108%	
	東郷店	6,343,019	110%	
	津店	7,095,424	92%	
☆2年目	四日市店	9,471,542	110%	
	四日市南店	5,414,309	107%	
	松阪店	6,457,545	111%	
	鈴鹿店	6,327,712	115%	
	鈴鹿玉垣店	5,206,242	110%	
	名張店	3,734,555	97%	
	富山店	6,820,224	109%	
☆2年目	金沢西泉店	6,678,797	139%	
	福井大和田店	11,162,659	134%	
	大津店	4,896,768	93%	
	彦根店	8,436,533	93%	
	6か月	栗東店	4,503,038	-
	☆2年目	京都 右京店	4,153,124	114%
	京都店	11,039,936	102%	
☆2年目	鶴見店	8,351,415	102%	
	平野店	7,596,657	103%	
	堺 鳳店	5,302,166	89%	
	堺 中百舌鳥店	7,764,167	108%	
	岸和田北店	5,719,735	132%	
	高槻店	6,730,783	114%	
	3か月	枚方長尾店	1,468,835	-
☆2年目	箕面店	9,437,702	107%	
	交野店	6,723,915	79%	
	☆2年目	神戸垂水店	4,686,064	94%
	☆2年目	神戸岡場店	3,961,071	119%
	神戸玉津店	5,645,854	122%	
	姫路店	9,042,787	104%	
	尼崎店	6,625,632	94%	
☆2年目	西宮店	6,030,949	87%	
	芦屋店	4,958,831	251%	
	宝塚店	8,605,825	97%	
	3か月	岩出店	2,544,596	-
	奈良大安寺店	5,120,514	84%	
	岡山店	8,943,045	118%	
	広島東雲店	8,459,676	103%	
☆2年目	広島観音店	5,326,884	155%	
	広島長楽寺店	6,881,955	138%	
	福山店	13,347,292	111%	
	4か月	周南店	2,477,115	-
	高松西店	3,892,180	119%	
	松山インター店	5,547,661	119%	
	小倉南店	9,885,219	126%	
☆2年目	博多店	11,297,268	95%	
	早良店	7,399,106	116%	
	久留米店	8,805,472	123%	
	春日店	8,838,123	94%	
	2か月	福岡南店	1,720,164	-
	☆2年目	長崎時津店	6,966,081	153%
	熊本白山店	5,281,639	107%	
☆2年目	熊本長嶺店	5,344,180	97%	
	西熊本店	9,025,527	115%	
	鹿児島県庁前店	8,570,656	109%	
	2か月	鹿児島店	3,284,593	-
	☆2年目	シンガポール店	4,530,752	148%

KeepPer

LABO

2026年6月総括

6月は直営店が5店舗オープンをして149店舗に、FC店が1店舗オープンして35店舗となり、全店舗で184店舗となりました。

- ・6/17 八尾南店:大阪府八尾市若林町3-3-1 (直営)
- ・6/17 東大阪店:大阪府東大阪市若江北町3-7-10 (直営)
- ・6/24 新鎌ヶ谷店:千葉県鎌ヶ谷市新鎌ヶ谷2-14-22 (直営)
- ・6/26 京都上桂店:京都府京都市西京区上桂三ノ宮町34-1 (直営)
- ・6/26 高松屋島店:香川県高松市屋島西町1920番1 (直営)
- ・6/27 廿日市店:広島県廿日市市宮内三丁目10番34号 ((株) サントーコー 運営)

実績は、直営店全149店で前年同月比9.9%増の1,133,136千円、既存136店舗の売上は前年同月比6.1%増の1,094,812千円です。6月は値上げ後の減少が心配されましたが、5月中に予約されたお客様への施工(値上げ前に単価で施工)が多くあり、前月のような前年比で約50%増とはいえないまでも、前半は30%増に近い高実績でスタートしました。(※サービス価格は5月中に予約されれば、6月以降も旧サービス価格にて施工することをご案内)

しかし、6月に3つやってきた台風の影響(全国的に降雨量が前年比約2倍以上)はやはり大きく、お客様のマインドを完全に湿らせてしまったため、最終的に平均単価は40%upと大幅に上がったものの、来店台数は前年比70%台に落ち込む結果となりました。ただし、前年の6月上売が前々年に対して、13.3%増と好調であったことと、今年の6月は曜日の巡りで6月30日が火曜日にあたり、ほとんどの店舗が定休日となり、稼働日が1日少なかったことを考慮すると、6月の既存店で前年比6.1%増は、前々年比では、既存店で29.3%増であり大健闘であったと思います。

5月からの好調を生み出している第二の要因は、DIA IIキーパーです。施工されたお客様からの評判がとても高く、知人、同僚、家族へと紹介で施工されるケースが多くみられ、増えています。一方で、このDIA IIキーパーの伸びが、各店の実績の伸びに直結をしているため、未だ店舗によってはDIA IIキーパーの魅力をお客様へ伝えきれていないことで、実績の伸び率が低調となっている店舗もあるため、新しいポスターを作成するなど、店頭でのアピール強化策を講じます。

KeePer技研株式会社
賀来 聡介 鈴置 力親

『今年5月は前年の約2倍に迫る実績！お客様の期待値の高さを実感しています。』

5/20 OPEN KeePer LABO 越谷レイクタウン店 北本店長



当店は、長年、(株)矢嶋商店がKeePer PRO SHOP越谷レイクタウン店として運営をしており、今年5/20にKeePer LABOに転身しました。
5月は、わずか11日間の営業で477万円の実績で、改装工事期間中を待っていただいていたお客様がたくさんいらっしゃったり、今年5月は新車の納車が多かったということもありましたが、1ヵ月九々営業したと換算すると、前年の約2倍に迫る実績です。

これまでは、洗車とコーティングをするスペースが分かれていましたが、店舗に2か所あった出入口の両方に電動のシートシャッターを取り付け、これまで通路として使っていたスペースも作業ができるよう土間を作り、すべての作業を屋内で行える全天候型店舗へと改装しました。全天候型店舗は、『洗車も屋内で行ってくれるから安心』とお客様からとても評判が良い仕様です。

このことにより、お受けできる仕事量が増え、受入れ台数が純増。お客様からの「コーティングのお問合せ」も格段に増えました。また『こうゆうところをキレイにして欲しいんだけど』といったご要望や、逆に『ここがキレイになってないじゃん』といったご指摘など、これまでになかったお客様の反応があり「キレイを求めて、来店されるお客様の多さ、期待値の高さ」をヒシヒシと感じています。

2026年6月実績	平均単価	来店台数(うち新規数)	人時生産性	DIAII	EX・TREX
6,702,738円	22,121円	303台(139台)	6,288円/時	34台	3台

『快適な空間でお客様一人ひとりに集中でき、メリハリのある運営ができます。』

2/27 OPEN KeePer LABO 浜松店 中尾店長



ガソリンスタンドだった時は、こちらからのアプローチの仕方が難しかったですが、KeePer LABOをめがけて来るお客様なのでご提案しやすくなりました。コーティングの高い品質を求めて来るお客様に、直営での入店研修で学んだ技術・知識・接客を行うことで喜んでいただくことができています。口コミなどでも反応があり、ご来店のきっかけになっています。専門店になってお客様一人ひとりに集中できるので、お客様との会話にも時間をかけることができ、喜んでいただくレベルが上がりました。

コーティング・洗車に使う道具以外はなく、冷暖房も完備され、効率良く快適な空間でより作業に集中できるようになりました。営業時間は9時から20時と決まっており、定休日もあるため、ガソリンスタンド時代に比べて、メリハリがある運営ができ、日々の充実感が増えました。宣伝広告費や人件費は、SS時代に比べてもローコストで運営でき、十分な集客ができています。

2026年6月実績	平均単価	来店台数(うち新規数)	人時生産性	DIAII	EX・TREX
6,820,902円	32,480円	210台(102台)	8,837円/時	35台	11台

キーパーラボ新店情報

【大阪府八尾市若林町】 八尾南店 6/17 OPEN済み

【大阪府東大阪市若江北町】 東大阪店 6/17 OPEN済み

【千葉県鎌ヶ谷市新鎌ヶ谷】 新鎌ヶ谷店 6/24 OPEN済み

【京都府京都市西京区上桂】 京都上桂店 6/26 OPEN済み

【香川県高松市屋島西町】 高松屋島店 6/26 OPEN済み

【広島県廿日市市宮内】 廿日市店 6/27 OPEN済み

【神奈川県横浜市旭区鶴ヶ峰】 横浜鶴ヶ峰店 7/29 OPEN予定

【愛知県名古屋市中区泉】 高岳店 8/7 OPEN予定

【北海道函館市本通】 函館店 8/14 OPEN予定

- 注)
- 1.直営店・FC店178店舗の実績です。FC店の売上はKeePer技研(株)の売上とはなりません。
 - 2.月次速報として公表する各数値は、速報値であり、次回以降の更新時に修正の可能性があります。
 - 3.パーセンテージ(%)で表示した数値は前年同月比であります。
 - 4.実績の数字やコメントが開示と異なる場合があります。開示を正式なものとしてご了承ください。