

キーパーブース1号が稼働!

そのスペックと実際に使用するスタッフが語る特徴を大公開

コーティングブースは、スタッフが快適に作業でき、キーパーコーティングの品質を高めるとともに、お客様への信頼感や安心感につながります。「キーパーブース」は簡易で低コスト、短期間で設置することができる優れたコーティングブースです。第1号を設置したのは、豊田石油(株)Dr.Drive日之出店。平成28年12月1日より稼働しています。



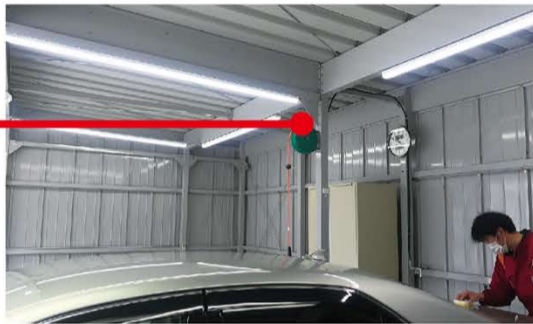
開口部は段差なく、
入庫がスムーズ

結露がない特殊加工の
屋根により、湿度が快適

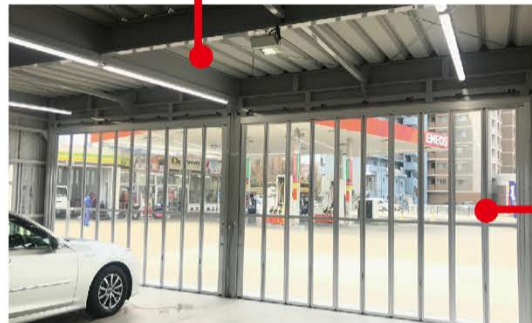
スペック

- 外観
高さ3.365m、幅8.806m、奥行6.9m
- 開口部
高さ2.73m、横幅3.4m×2、内部奥行6.57m
- 2台分収納 ■オーバースライダー標準装備
- ブース設置(2日間)
- 配線と器具等の取り付け(2日間)
- ※土間工事除く

ブース内は
照明・エアホース
リール設置で
機能性抜群



密閉性により、
ほこり・風の侵入が
なく快適



キーパーブース設置までの流れ

①お申込み

・コーティングブース設置の要望・意向

②現地確認

・設置場所
・図面及び申請消防書類

③申請

・消防申請
・建築確認申請

④設置工事

・設置場所
・図面及び申請消防書類

⑤サポート

最短2~3ヶ月で
設置可能

※稲葉製作所への発注から
2ヶ月で現場設置
→ブース建て方は2日で完了

キーパーブース設置で 前年を大きく上回る売上に!!

■2016年12月上実績

〈キーパーコーティング〉

ダイヤモンドキーパー	8台
クリスタルキーパー	40台
ピュアキーパー	21台
売上合計金額	1,238,985円(前年183.8%増)

〈アラカルト〉

フッ素ガラスコーティング	56台
ヘッドライトC&P	20台
ホイールコーティング	26台
売上合計金額	598,727円(前年212.5%増)

■2017年1月上実績

〈キーパーコーティング〉

ダイヤモンドキーパー	0台
クリスタルキーパー	9台
ピュアキーパー	7台
売上合計金額	204,423円(前年151.7%増)

〈アラカルト〉

フッ素ガラスコーティング	6台
ヘッドライトC&P	1台
ホイールコーティング	2台
売上合計金額	36,843円(前年222.4%増)

Dr.Drive日之出店スタッフに聞いた 「コーティングブースの良いところ」

★お客様の喜びが大きくなった

フィールドでのお引渡しよりも、やはりブース内での引渡しがいいことは分かっているつもりでしたが、お客様の喜び方が私たちの想像以上でこちらもうれしいです。コーティングが大好きになりました。

★お客様の期待が大きくなった

新車施工・新規施工が増えました。新規のお客様のお話を聞くと、「ディーラーを断ってきた」とか、「キレイになるんでしょ」というお話をいただくことがあります。今までにはなかったことです。

★車がキレイに見える

ブース内の車は本当にキレイに見えて、自信につながっています。施工が終わって自分で仕上がりをしながら「これ絶対に喜ぶよな」って思います。拭き残しもよく見えるので、気が抜けないですけどね。

★作業に集中できる

ピット等の解放空間での施工では、外の状況が気になり、集中しづらかったです。コーティングブースは密閉なのでフィールドの状況を気にせず、集中して施工が行えます。品質が一定化できています。



左から 青柳さん、中根さん、熊谷さん、永井さん

豊田石油(株)Dr.Drive日之出店 永井チーフマネージャーのお話

今までコーティングした車は、フィールド保管だったので他の車が当たらないように注意したり、お引渡し前にもう一度キレイにしたりしていました。コーティングブース購入にあたって、まずはお客様のために良いなと思いました。コーティングブースができ始めた時に、お客様から「何が出来るの?」とたくさん質問いただき、コーティングのお話をする機会も増えました。ブースが完成して、お客様が変わりました。今まではピュアキーパーが主体でしたが、お客様の方からクリスタルキーパーやダイヤモンドキーパーを頼まれるようになりました。ダブルダイヤモンドキーパーのご注文が電話で来たことは今までにはなかったです。単価はかなり上がりましたよ。値引きは、環境が良くなって今までより品質が上がるのだから、一切行いませんでした。あとはやっぱり作業環境が良いです。12月はいつも風が寒すぎて正直きつかった(笑)。ブースは暖房がなくても全然寒くなく、施工したらちょうどいい感じです。

※立面図・土間の詳細などの資料請求は担当営業にご連絡ください。